

# Specjalista ds. exportu ( Wołomin )

## Twój zakres obowiązków

- Stałe monitorowanie rynku, poszukiwanie nowych możliwości rozwoju sprzedaży i dystrybucji
- Negocjowanie kontraktów handlowych oraz zarządzanie akcjami promocyjnymi
- Udział w opracowywaniu strategii handlowej dla podległego rynku
- Praktyczne wykorzystywanie umiejętności z zakresu matematyki handlowej
- Realizowanie założonych celów sprzedażowych i założonego poziomu rentowności

## Nasze wymagania

- Wykształcenie wyższe
- Doświadczenie w obszarze współpracy z klientem sieciowym w firmie z branży FMCG będzie mile widziane
- Umiejętność i doświadczenie w prowadzeniu negocjacji handlowych
- Umiejętność pracy pod presją czasu i wyniku
- Nastawienie na realizację założonych celów
- Umiejętność budowania stałych relacji biznesowych i interpersonalnych
- Umiejętność swobodnej komunikacji w języku angielskim
- Doświadczenie w branży kosmetycznej

## To oferujemy

- Stabilne zatrudnienie w nowoczesnej i dynamicznie rozwijającej się polskiej firmie zajmującej się produkcją kosmetyków
- Ciekawe wyzwania, możliwość rozwoju zawodowego
- Samodzielność w podejmowaniu decyzji
- Pracę w przyjaznej atmosferze
- Dostęp do szkoleń
- Prywatna opieka medyczna oraz karta Multisport